

ДОГОВІР № 4ICP61-05519
про надання гранту

м. Київ

«30» серпня 2021 р.

УКРАЇНСЬКИЙ КУЛЬТУРНИЙ ФОНД (далі – Фонд) в особі Виконавчого директора Берковського Владислава Георгійовича, який діє на підставі Положення, з однієї сторони, та ФОП Маслій Марія Андріївна (далі – Грантоотримувач), що діє на підставі реєстрації в Єдиному державному реєстрі юридичних осіб, фізичних осіб-підприємців та громадських формувань від 18.05.2011 р. за № 20710000000014602, з іншої сторони (далі – Сторони), укладли цей Договір про таке.

I. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРУ

Фонд надає Грантоотримувачу на умовах, визначених цим Договором, грант для реалізації культурно-мистецького проекту «Розробка та виготовлення колекції взуття на принципах сталості та екологічності.» (далі – Проект), опис та мінімальні технічні вимоги до якого наведено у проектній заявці та у кошторисі Проекту згідно з додатками 1 та 2 до цього Договору, а Грантоотримувач реалізує Проект на умовах, визначених цим Договором.

II. СТРОКИ РЕАЛІЗАЦІЇ ПРОЄКТУ

1. Грантоотримувач реалізує Проект до 31 жовтня 2021 року включно з періодом підготовки та надання Фонду пакету звітної документації відповідно до пункту 3 цього Розділу.

2. Проект реалізується згідно з робочим планом реалізації Проекту, визначенним у розділі XI проєктної заявки.

3. Для підтвердження реалізації Проекту Грантоотримувач надає Фонду змістовий звіт про виконання Проекту (додаток 3), звіт про надходження та використання коштів для реалізації Проекту (додаток 4) з котячими первинних бухгалтерських документів.

4. Датою завершення реалізації Проекту є день підписання Фондом акта про виконання Проекту.

ІІІ. СУМА ГРАНТУ, ГРАФІК ПЛАТЕЖІВ ТА ПОРЯДОК РОЗРАХУНКІВ

1. Загальна сума гранту становить 514 950 грн. 00 коп. (п'ятсот чотиринадцять тисяч дев'ятсот п'ятдесят гривень 00 копійок) без ПДВ.

2. Фонд надає суму гранту частинами (траншами) у розмірі та у строки, визначені графіком платежів згідно з додатком 5 до цього Договору.

3. У разі невиконання або часткового виконання співфінансування Проекту зі сторони Грантоотримувача та/або партнера по співфінансуванню, у проектах де співфінансування є обов'язковою умовою, Фонд зменшує суму гранту пропорційно до зменшення суми співфінансування. Якщо часткове невиконання співфінансування не впливає на граничні обов'язкові пропорції співфінансування проекту, визначені Фондом, ця норма не застосовується.

4. Перерахування коштів здійснюється в безготіковій формі у національній валюті України шляхом переказу на розрахунковий рахунок Грантоотримувача.

ІV. ПРАВА ТА ОБОВ'ЯЗКИ СТОРІН

1. Грантоотримувач має право на реалізацію Проекту відповідно до умов цього Договору.

2. Грантоотримувач зобов'язується:

1) відповідати за будь-якими зобов'язаннями, покладеними на нього цим Договором;

2) не отримувати прибутку від гранту (крім випадків реалізації проектів, пов'язаних із кіновиробництвом);

3) реалізувати Проект у строки, визначені у пункті 1 розділу ІІ цього Договору;

4) надавати фінансові документи, які підтверджують співфінансування Проекту з інших джерел, у разі надання Фондом гранту на умовах співфінансування;

5) у разі якщо реалізацію Проєкту буде припинено чи не завершено протягом дії цього Договору, у триденної строк повідомити Фонд про такі обставини. У строк, що не перевищує 10 календарних днів з моменту настання таких обставин, документально підтвердити всі витрати, здійснені за рахунок суми гранту, та повернути Фонду невикористану частину суми гранту,

6) зберігати бухгалтерську документацію по Проєкту протягом трьох років з моменту підписання акту про виконання Проєкту;

7) самостійно врегульовувати правовідносини з третіми особами, які пов'язані з виникненням (набуттям) прав на об'єкти авторського права і (або) суміжних прав, використанням таких об'єктів, розпорядженням майновими правами і охороною майнових прав на ці об'єкти, а також охороною особистих немайнових прав відповідно до вимог Закону України "Про авторське право і суміжні права";

8) відповідно до чинного законодавства України не допускати наявності у Проєкті (продукті Проєкту) пропаганди війни, насильства, жорстокості, фашизму і неофашизму, закликів, спрямованих на ліквідацію незалежності України, розпалювання міжетнічної, расової, релігійної ворожнечі, призначення нації, неповаги до національних і релігійних свяtyнь, а також наркоманії, токсикоманії, алкоголізму та інших шкідливих звичок, матеріалів порнографічного характеру.

3. Фонд має право:

1) ознайомлюватися з первинною документацією, пов'язаною з реалізацією Проєкту;

2) змагати від Грантоотримувача будь-які документи, інформацію та пояснення щодо його дій, пов'язаних з виконанням цього Договору та реалізацією Проєкту;

3) використовувати безоплатно та на власний розсуд всі документи та інформацію, отримані в процесі реалізації Проєкту, якщо таке використання відповідає існуючим правам інтелектуальної та промислової власності;

4) здійснювати контроль та моніторинг реалізації Проекту, у тому числі за місцезнаходженням Грантоотримувача та/або за місцем фактичної реалізації Прєкту.

4. Фонд зобов'язується:

- 1) надавати організаційно-методичну допомогу Грантоотримувачу;
- 2) контролювати порядок виконання цього Договору, дотримання строків, правильність, обґрунтованість та цільове використання гранту.

V. ВІДПОВІДАЛЬНІСТЬ СТОРІН

1. Сторони відповідають за своїми зобов'язаннями в межах, визначених чинним законодавством України.

2. Фонд не несе відповідальності за завдані Грантоотримувачем збитки, а також збитки, спричинені третім особам.

3. Фонд не несе відповідальності за невиконання Грантоотримувачем своїх зобов'язань перед третіми особами.

VI. ПРАВО ВЛАСНОСТІ ЩОДО РЕАЛІЗОВАНОГО ПРОЄКТУ

1. Право власності, майнові права, права на промислову та інтелектуальну власність, що виникають в результаті реалізації Прєкту, належать Грантоотримувачу, якщо інше не визначено Грантоотримувачем або чинним законодавством.

2. Грантоотримувач гарантує Фонду право використовувати безоплатно та на власний розсуд всі документи та інформацію (результати досліджень), стримані в процесі реалізації Прєкту, якщо таке використання відповідає існуючим правам інтелектуальної та промислової власності.

3. Грантоотримувач використовує всі можливі засоби для пропаганди Прєкту, який фінансується за підтримки Фонду. З цією метою рекламні матеріали, офіційні повідомлення, звіти та публікації, продукт, виготовлений у результаті реалізації Прєкту, мають містити інформацію про те, що Прєкт реалізовано за фінансової підтримки Фонду, з використанням символіки Фонду.

4. Усі публікації Грантоотримувача, що стосуються Проєкту, у будь-якій формі та в будь-який спосіб (включаючи мережу Інтернет) мають містити застереження про те, що їх зміст не є офіційною позицією Фонду.

VII. ДОПУСТИМІ ВИТРАТИ

1. Сторони домовились, що фактичні витрати мають відповідати принципам раціонального управління фінансами, бути відображені в бухгалтерському обліку Грантоотримувача та відповідати витратам, передбаченим у кошторисі Проєкту, форму якого наведено у додатку 2 до цього Договору.

2. Сторони домовились, що неприпустимими є такі витрати:

придання товарів, виконання робіт, надання послуг, що є пов'язані з реалізацією Проєкту;

витрати по оплаті посередницьких послуг;

витрати по оплаті товарів, робіт і послуг, які були вже або будуть профінансовані за рахунок інших джерел до або після підписання цього Договору (подвійне фінансування);

витрати, пов'язані з реалізацією проектів, які мають на меті отримання прибутку;

витрати на утримання установ, організацій, в тому числі тих, що є учасниками проектів;

витрати на підготовку проєктної заявки для подання на конкурсну програму Фонду;

витрати на проведення капітальних ремонтних робіт, проведення будівельних робіт, розробку у проектно-кошторисної документації;

витрати (замовлення товарів, робіт, послуг), які здійснюються між пов'язаними особами, відносини між якими можуть впливати на умови, або економічні результати їх діяльності чи діяльності осіб, яких вони представляють (за винятком витрат на оплату винагороди членів команда);

інші витрати, Інструкціями для заявників по программам та витрати здійснені не за призначенням.

VIII. БУХГАЛТЕРСЬКИЙ ОБЛІК ТА ТЕХНІЧНИЙ КОНТРОЛЬ

1. Грантоотримувач веде належний бухгалтерський облік та звітує перед Фондом в процесі реалізації Проєкту в порядку, передбаченому цим Договором.

2. На вимогу Фонду Грантоотримувач зобов'язаний надати всю необхідну фінансову документацію щодо Прєкту.

IX. ДОСТРОКОВЕ РОЗІРВАННЯ ДОГОВОРУ

1. У разі істотних порушень умов цього Договору, визначених Законом України «Про Український культурний фонд», його може бути розірвано за заявою Фонду в односторонньому порядку.

2. Рішення Фонду про розірвання цього Договору приймається за наявності факту істотного порушення його умов.

3. У разі досрокового розірвання цього Договору внаслідок використання будь-якої частини гранту не за призначенням або з порушенням чинного законодавства Грантоотримувач зобов'язаний протягом 20 календарних днів з дня отримання повідомлення про розірвання цього Договору в односторонньому порядку повернути у позному сбєзі перераховані Фондом кошти.

X. ОБСТАВИНИ НЕПЕРЕБОРНОЇ СИЛИ (ФОРС-МАЖОРНІ ОБСТАВИНИ)

1. У разі виникнення форс-мажорних обставин Сторони звільняються від своїх зобов'язань за цим Договором. Форс-мажорними обставинами визнаються усі обставини, визначені Законом України «Про торгово-промислові палати в Україні».

2. У разі настання таких обставин кожна зі Сторін має повідомити іншу у письмовій формі протягом 5 календарних днів.

XI. ПОРЯДОК ВИРИШЕННЯ СПОРІВ

1. Тлумачення умов цього Договору здійснюється відповідно до норм чинного законодавства України.

2. Усі спори або розбіжності, що випливають із умов цього Договору або пов'язані з цим Договором та його тлумаченням, дією, пригненнем або його розірванням, вирішуються шляхом переговорів між Сторонами. У разі якщо Сторони не можуть дійти згоди шляхом переговорів, такі спори вирішуються у порядку, визначеному чинним законодавством України.

XII. ІНШІ УМОВИ

1. Цей Договір набирає чинності з дня його підписання Сторонами та діє до «31» грудня 2021 року, але у будь-якому випадку до повного виконання Сторонами своїх зобов'язань.

Зміни до цього Договору вносяться шляхом укладення додаткових договорів.

2. У разі зміни уповноваженої особи Сторони невідкладно повідомляють одна одну.

3. Обмін інформацією відбувається між Сторонами будь-якими можливими та прийнятними засобами зв'язку.

4. Електронне повідомлення вважається отриманим Стороною-одержувачем в день його успішного відправлення. Відправлення вважається неуспішним, якщо Сторона, яка його направляє, отримує повідомлення про те, що віно не було відправлено. У цьому разі Сторона, яка направляє повідомлення, має негайно відправити його ще раз за будь-якими іншими відомими та попередньо визначеними адресами, зазначеними у пункті 6 цього розділу.

5. Кореспонденція, що направляється Сторонами з використанням послуг поштового зв'язку, вважається отриманою Стороною в установленому законодавством порядку.

6. Контактні особи:

1) контактна особа Фонду:

Проектний відділ Українського культурного фонду

01010, м. Київ, вул. Лаврська, 10-12

+38 044 504-22-66

programa.cult@ucf.in.ua

2) контактна особа Грантоотримувача:

Маслій Марія Андріївна

7. Грантотримувач вживає всіх необхідних заходів для запобігання випадкам, коли неупереджене та справедливе здійснення цього Договору козфліктує з особистими інтересами (інтересами членів родини), інтересами економічного характеру чи будь-якими іншими подібними інтересами (далі – Конфлікт інтересів).

8. Про будь-який випадок, що містить або може привести до Конфлікту інтересів під час виконання цього Договору, Грантостримувач зобов'язується негайно повідомити Фонд у письмовій формі.

9. Фонд та Грантоотримувач зобов'язуються дотримуватись козфіденційності щодо інформації та змістових матеріалів Проєкту, які стали відомі під час виконання цього Договору.

10. У разі якщо правила і процедури для Грантоотримувачів вимагають проведення публічних закупівель, такі правила і процедури мають відповідати національним або міжнародним стандартам та принципам прозорості, пропорційності, ефективного фінансового управління, різного ставлення і відсутності дискримінації.

11. Грантотримувач погоджується, що будь-які персональні дані, зазначені у цьому Договорі, обробляються Фондом відповідно до Закону України «Про захист персональних даних».

12. Договір складено українською мовою у двох примірниках (по одному для кожної зі Сторін), що мають однакову юридичну силу.

XIII. ДОДАТКИ ДО ДОГОВОРУ

Невід'ємними частинами цього Договору є додатки до нього, а саме:

додаток 1 – проектна заявка;

додаток 2 – кошторис Проекту;

додаток 3 – змістовий звіт про виконання Проекту;

додаток 4 – звіт про надходження та використання коштів для реалізації

Проекту;

додаток 5 – графік платежів.

XIV. РЕКВІЗИТИ СТОРІН

Фонд

Український культурний фонд

Юридична адреса:

01601, м. Київ, вул. І. Франка, 19

Адреса для листування:

01010, м. Київ, вул. Лаврська, 10-12

ЄДРПОУ: 41436842

Банківські реквізити:

Назва банку/філії: ГУДКСУ у м. Києві

Р/р: UA608201720343110001000000458

Тел.: +38 (044) 504 22-66

Грантоотримувач

ФОП Маслій Марія Андріївна

Юридична адреса: 04080, м. Київ, вул.

Кирилівська, 99/1, корпус 2, кв. 27

Адреса для листування: 04080, м. Київ,

вул. Кирилівська, 99/1, корпус 2, кв. 27

ЄДРПОУ/ПН: 3311515240

Банківські реквізити:

Назва банку/філії: АТ «Альфа Банк»

Р/р: UA973003460000026001016693002

Тел.: +38 (093) 100-11-11

Виконавчий директор

В.Г. Берковський



М.П.

ФОП

М.А. Маслій

М.П.

Б.П.

**УКРАЇНСЬКИЙ
КУЛЬТУРНИЙ
ФОНД**

Додаток 1

до Договору про надання гранту № 4ICP61-05519
від «30» серпня 2021р.

Сезон: Грантовий сезон 2021

Програма: Інноваційний культурний продукт

Лот: ЛОТ 6. Мода і дизайн

Конкурс: Індивідуальний

Заявка: 4ICP61-05519

**Назва проекту: Розробка та виготовлення колекції
 взуття на принципах сталості та екологічності.**

Візитна картка

Назва проекту

Розробка та виготовлення колекції взуття на принципах сталості та
екологічності.

Назва проекту англійською мовою

Creation and development of sustainable footwear collection

Географія реалізації проекту

Населений пункт

Київ

Початок проекту

06.2021

Кінець проекту (включно із фінальним звітуванням)

2021-10-31

Тривалість проекту в місяцях

5

Формат проекту



A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Jeff 6/21".

наживо та онлайн

Пріоритетний сектор
дизайн та мода

Основний продукт
Колекція / показ (моді)

Ключові слова за напрямами
мода

Конкурсна програма
Інноваційний культурний продукт

Лот
ЛОТ 6. Мода і дизайн

Тип проекту
Індивідуальний

Інформація про контактну особу

Прізвище, ім'я та по-батькові
Маслій Марія Андріївна

Телефон

Електронна пошта

Функції в проекті
засновник

Загальна інформація про проект

Коротка інформація про проект

Розробка та виготовлення колекції взуття MARSALA на принципах сталості та екологічності. Презентація колекції під час Паризького тижня моді у спеціалізованому міжнародному онлайн-шоурумі. Мета проекту -

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "M. Maslyi".

розширити потенціал бренду, стимулювати експорт, презентувати український продукт як інноваційний, прогресивний та сучасний. Сталий розвиток - найперспективніший напрямок світової моди, дуже слабко розвинений у категорії взуття. Як результат, підвищити репутацію бренду України та українського продукту, створити нові міжнародні зв'язки, зацікавити міжнародні магазини та медіа. Також розвивати культуру споживання екологічного продукту локально, посприяти розширенню принципів сталості та екологічності.

Коротка інформація про проект англійською мовою

Creation and development of sustainable footwear collection. Brand presentation during Paris fashion week at the international sustainable fashion digital showroom. The purpose of the project is to widen the MARSALA brand potential, to stimulate export, to present Ukrainian products as innovative, progressive and contemporary. Sustainability - is the most prospective direction of global fashion, least developed in the footwear category. As a result, we want to enlighten the image of Ukraine and Ukrainian product, to create international connections, to get interest from international media and stores. Also, to develop the culture of consumption of sustainable and ethical products locally, to promote principles of sustainability.

Запитувана сума від УКФ (у гривнях, відповідно до Бюджету)

514950

Загальний бюджет проекту

594950

Сума співфінансування

80000

Перелік джерел співфінансування та сума їх співфінансування (окрім Фонду)

Сума реінвестиції

0

Чи використовуються у проекті результати/об'єкти інтелектуальної діяльності?

Так

Чи врегульовані майнові та немайнові права авторів та їх правонаступників

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Марина Бірюкова". To the right of the signature is the number "617".

на використання результатів / об'єктів інтелектуальної діяльності, що використовуватимуться у проекті, згідно з Законом України «Про авторське право і суміжні права»?

Так

Інформація про організацію-заявника

Повне найменування організації-заявника

ФОП Маслій Марія Андріївна

Повне найменування організації-заявника англійською мовою

Individual Entrepreneur Maslii Mariia Andriyivna

Код ЄДРПОУ

3311515240

Активне посилання на установчий документ (Статут, Положення, інше) на вебсайті Міністерства юстиції України або на іншому вебресурсі не передбачається

Організаційно-правова форма

Фізична особа-підприємець

Вид діяльності організації-заявника за КВЕД, що відповідає напряму програми/ЛОТ-у

46.42 - Оптова торгівля одягом і взуттям 47.72 - Роздрібна торгівля взуттям і шкіряними виробами в спеціалізованих магазинах 90.03 - Індивідуальна мистецька діяльність

Дата реєстрації організації

2011-05-18

Юридична адреса організації

Київ 04080, вул. Кирилівська 99/1, кв.27

Поштова адреса організації

Київ 04080, вул. Кирилівська 99/1, кв.27

Область (відповідно до юридичної адреси)

Київська



Тип населеного пункту

Місто

Назва населеного пункту (відповідно до юридичної адреси)

Київ

Активне посилання на сайт та (або) сторінки у соціальних мережах

<https://marsala.com.ua>

Прізвище, ім'я та по-батькові керівника організації

Маслій Марія Андріївна

Телефон керівника організації

Електронна пошта керівника організації

Чи притягався керівник організації коли-небудь до кримінальної відповідальності?

Ні

Чи притягався керівник організації-заявника до адміністративної відповідальності за порушення законодавства у сфері запобігання та протидії корупції, або чи має судимість, незняту чи непогашену у встановленому законом порядку?

Ні

Зазначте кінцевого бенефіціарного власника / власників організації-заявника із вказанням громадянства

Маслій Марія Андріївна, українка

Чи притягався (-лися) кінцеві бенефіціарні власник (-и) організації коли-небудь до кримінальної відповідальності?

Ні

Чи є відкриті судові провадження стосовно організації-заявника на момент подання заяви?

Ні

Наявність матеріально-технічної бази для виконання проекту

2. веб-сайт, авторське право на дизайн.
3. Власний працівник.
4. Наявність матеріалів.

Чи подавалася Ваша організація на конкурси Фонду в попередні роки у ролі заявника?

Так. 31CP61-5519 - Шоурум-виставка для сталих брендів у Парижі
3PLUS1-05519 - Проведення міжнародного конкурсу зі стального модного дизайну
3INST41- 05519 - Культура в часи кризи: Інституційна підтримка. Створення міжнародного діджитал B2B шоуруму.

Чи є цей проект продовженням або наступним етапом проекту, реалізованого за підтримки УКФ?

Ні

Чи цей проект (повністю чи частково) подавався на інші конкурси підтримки з коштів державного чи місцевих бюджетів?

Ні

Чи реалізовували проекти за підтримки Фонду у попередні роки?

Так. 3INST41- 05519 - Культура в часи кризи: Інституційна підтримка. Створення міжнародного діджитал B2B шоуруму.

Детальний опис проекту

Обґрунтуйте актуальність проекту для культурного контексту або міста, або села, або області, або країни в ретроспективі останнього десятиліття
На національному рівні у категорії взуття серед українських та міжнародних брендів не представлено жодного бренду взуття, що використовує принципи сталості під час створення колекцій. Проте екологічні проблеми на часі дуже актуальні як у глобальному контексті, так і в локальному.

Проект націлений на створення альтернативи взуттю з натуральної шкіри, що обробляється хромом або штучних замінників шкіри. Це взуття, виготовлене з альтернативних або перероблених матеріалів. Колекція стане зразком інноваційного конкурентоспроможного українського продукту.

На міжнародному рівні кількість брендів, що реалізували продукти в



екологічному напрямку, також дуже обмежена. В той час як попит нестимно росте і магазини активно шукають бренди, що можуть задовольнити їх клієнта.

Проект, побудований на базі принципів сталого розвитку, не просто змінює ринок, а й сприяє промоції цілісних та орієнтованих на майбутнє цінностей екологічного мислення та свідомого споживання.

Як проект реалізує пріоритети обраної конкурсної програми/ЛОТу?

Стала мода - найбільш перспективний напрямок розвитку моди та єдиний можливий у довгостроковій перспективі через світові екологічні проблеми. Комуникація та просування колекції є не тільки продуктом, що зберігає ресурси, проте і продуктом, що популяризує свідоме споживання та сприяє розвитку етичної та екологічної культури, залучаючи нові аудиторії.

Створення такої колекції дає потенціал міжнародного зростання для українського бренду. Розвиток напрямку має надати можливість подальшого зростання на засадах самоокупності.

Обґрунтуйте важливість проекту для організації-заявника (та вашого партнерства за наявності), з огляду на основні / стратегічні напрями діяльності організації-заявника (та організації-партнера за наявності)

Бренд MARSALA вже зайняв важливе місце на українському ринку моди та має свою постійну аудиторію. Засновниця Марія Маслій також працює над проектом шоуруму для сталих брендів у Парижі, що дає досвід та потенціал продажів продукції бренду саме з цією специфікою за кордон. Взуття є основною спеціалізацією бренду, досвід п'яти років є достатнім для розуміння всіх технічних особливостей та можливостей у розробці. Бренд досягнув певної стабільності та темпи зростання знизились, в тому числі через пандемію. То ж доповнення цінностей бренду та розширення асортименту екологічним дає модливість міжнародного зростання та зростання загалом.

Чому проект є унікальним?

Проект є одним з небагатьох світових брендів взуття, який створює колекцію в категорії взуття на принципах сталості. Продукт розроблено без використання матеріалів, що не розкладаються та є токсичними. Цей напрямок у даній категорії тварів існує близько п'яти років, проте до сих пір є блакитним океаном, ринок сталого взуття ненасичений.

Засновниця бренду почала працювати над розробкою три роки тому, надихнувшись сталим підходом під час написання дисертації на магістратурі у Кембriджі. На навчання Марія отримала грант від медіа холдингу HEARST



УК. Зменшення негативного впливу на навколошнє середовище під час виробництва є головною якісною перевогою, що суттєво посилає досвідом виробництва та привабливого дизайну, що доведено попитом в Україні та репутацією бренду MARSALA на локальному ринку.

Чому проект є інноваційним?

Проект використовує новітні технологічні підходи до виготовлення взуття.

Для створення продукту використовуються інноваційні матеріали:

біорозкладні, органічні або перероблені (такі як Pinatex, Econyl та інші).

Запровадження нових підходів розширює індивідуальний досвід митця-дизайнера та команди виробництва.

Бренд розширить свої можливості та підвищить технологічність виробництва. Створення такого продукту надихне інших гравців галузі шукати інноваційні підходи до створення взуття.

Основна мета проекту

Створити колекцію дизайнерського взуття на засадах сталості та екологічності, використовуючи альтернативні матеріали, конкурентоспроможну на глобальному рівні.

Цілі проекту

Ціль

Створити унікальну інноваційну колекцію взуття, базуючись на принципах сталості.

Завдання

Розробити дизайн капсульної колекції на 20 різноманітних моделей, закладаючи принципи сталості у майбутню реалізацію.

Результат 1

Наступні колекції можуть створюватися, використовуючи досвід, на принципах сталості.

Результат 2

Бренд реалізує всю свою діяльність з урахуванням цінностей сталого розвитку та екологічності.

Індикатори досягнення результатів

Створено ескізи колекції. Реалізований продукт згідно запланованого дизайну не буде суперечити принципам сталого розвитку. Дизайн



закладає у план колекції різні типи взуття, варіації висоти каблука та передбачає використання різних колодок

Ціль

Знайти постачальників сталих матеріалів для виробництва колекції.

Завдання

Зробити дослідження ринку, зробити аналіз пропозиції, провести переговори з постачальниками, врахувати логістичні та технічні фактори.

Результат 1

Знайдено нові інноваційні матеріали.

Результат 2

Знайдено нові комплектуючі для взуття.

Індикатори досягнення результатів

матеріали відповідають принципам сталості і є біорозкладними, органічними або переробленими, можуть бути доставлені до потужностей виробництва згідно з часом робочого плану, є регулярними, тобто можливе повторне замовлення. Знайти три постачальника, продукт яких відповідає задачі, обрати найкращу якісну пропозицію.

Ціль

Розробити зразки на виробництві.

Завдання

Розробити зразки майбутньої колекції, використовуючи попередньо розроблені дизайн-ідеї, з урахуванням технічних особливостей матеріалу для конкретних моделей.

Результат 1

Виробництво навчилося досконало працювати з інноваційними матеріалами.

Результат 2

Знайдено нові технологічні рішення.

Індикатори досягнення результатів

зразки відповідають візуальній, ідеологічній та екологічній концепціям.



Розроблено 20 зразків, на низькому(3-4 см) та середньому каблуках (7-8 см) та плоскій підошві у рівній кільєості. Використано екологічні матеріали.

Ціль

Вихід бренду на міжнародний ринок та розвиток експорту.

Завдання

Презентувати бренд міжнародним онлайн та офлайн рітейлерам на платформі міжнародного шоуруму, а також ЗМІ.

Результат 1

Бренд зростає у сб'ємах пресажів, отримано міжнародні огтів замовлення або ведуться переговори про їх розміщення.

Результат 2

Посилується репутація бренду України та “зроблено в Україні”.

Індикатори досягнення результатів

Візуальні матеріали відповідають запиту міжнародного шоуруму-агентства, підходять як для промоції колекції у соцмережах, так і для розсилки в медіа та магазини. Магазини дають зворотній зв'язок щодо колекції, щонайменше 10 магазинів. Зроблена розсилка за базою даних міжнародних та локальних ЗМІ. Привернута увага до унікальних якісних характеристик колекції. Створено лукбук всієї колекції, знято предметні фотографії для всіх 20 семплів у чотирьох ракурсах, знята відеореклама із хронометражем 30 секунд. Зроблено дві імейл розсилки по базі клієнтів. Очікуване охоплення відеореклами - 100000. Залучено 7-10 ЗМІ.

Опишіть у кількісних та якісних показниках пряму цільову аудиторію проекту

1. Працівники відділів закупівлі міжнародних магазинів.

Кількісні показники - Не менше 100 закупівельників побачать колекцію взуття.

Якісні показники - Якнайбільше міжнародних баєрів різних магазинів представлятиме колекцію сталого взуття в своїх магазинах.

Магазини, що розділяють філософію сталої моди та підтримують бренди зі схожими орієнтирами.

2. Засоби масової інформації

Кількісні показники

Опубліковано 20 матеріалів із згадувань у ЗМІ, онлайн, офлайн або у їх соцмережах.



Якісні показники

Отримано підтримку зі сторін ЗМІ, які зацікавлені у пропагуванні сталіх, екологічних та етичних цінностей. Публікації про колекцію та участь в міжнародному шоурумі.

Отримано публікації в соціальних мережах від інфлюенсерів та лідерів думок у напрямку сталої моди.

3. Кінцеві споживачі.

Споживачі магазинів, у яких в подальшому буде представлена колекція сталого взуття.

Кількісні показники

Розпочато переговори з щонайменше чотирма представниками-магазинами щодо розміщення замовлень на колекцію.

Якісні показники

Після реалізації замовлень цільова аудиторія самих магазинів позитивно сприймає продукт.

Кількість аудиторії: 5 000 000 людей

Опишіть у кількісних та якісних показниках опосередковану (непряму) аудиторію проекту

Опосередкована цільова аудиторія.

1. Інші бренди та дизайнери одягу.

Кількісні показники

В Україні з'являється більше брендів, у ДНК яких закладено сталість, екологічність та етичність.

Якісні показники

Інші дизайнери надихаються сталим підходом до розробки своїх колекцій.

2. Громадські організації, що працюють у напрямку сталого розвитку та захисту екології.

Кількісні показники

Колаборації з громадськими організаціями

Якісні показники

Привернуто увагу та створення спільних суспільних проектів.

Аудиторія: 1000 чоловік

Яким чином були визначені їх культурні потреби, інтереси?

Проект відповідає актуальному запиту споживачів на сталі екологічні продукти. Тема є на часі для ЗМІ та інфлюенсерів, що намагаються бути інноваторами та амбасадорами свідомості у даній темі. Інші бренди на локальному ринку мають приклад для наслідування підходу. Культурні потреби та інтереси виявлено шляхом глобальних досліджень, що публікують міжнародні ЗМІ, як Business of Fashion, WWD та Vogue, а також з



аналітики досліджень McKinsey. Локально потребу аудиторій виявлено через глибинні інтерв'ю.

У який спосіб кінцеві результати проекту будуть задоволені (повністю або частково) культурні потреби та інтереси обраної (их) аудиторії?

1. Працівники відділів закупівлі міжнародних магазинів.

У топ-рітейлерів екологічна сталість - основа стратегії майбутнього зростання. То ж для них саме такі бренди - у пріоритеті пошуку.

2. Засоби масової інформації

Через актуальність теми сталого розвитку, свідомого споживання та інновацій - ці теми цікаві для споживачів, а отже є предметом пошуку інформації для ЗМІ.

3. Кінцеві споживачі.

Починають робити більш свідомі вибори, а отже знаходяться у пошуку продуктів з екологічними та етичними цінностями.

4. Інші бренди та дизайнери одягу.

Бояться пробувати створювати сталі колекції через не масовий попит, проте активність ринку пропозиції робить споживачів більш рішучими.

5. Громадські організації, що працюють у напрямку сталого розвитку та захисту екології.

Працюють у напрямку створення інформаційного поля за пропаганди свідомого споживання та захисту екології, то ж такі кейси допомагають їм посилювати свої позиції.

Хто є зацікавленою стороною (ами) проекту (особи чи інституції, які можуть – безпосередньо чи опосередковано, позитивно чи негативно – впливати на проект чи бути під впливом проекту)? Зазначте, у який спосіб та використовуючи які інструменти будете працювати з ними

Бренд Marsala; Спеціалізований міжнародний шоу-рум, в якому буде представлений бренд під час Паризького тижня моди Бренд України та “зроблено в Україні”; Міжнародні та українські ЗМІ; White Show, Мілан

Які ключові повідомлення, яких спікерів буде обрано для поширення інформації про проект серед прямої (их) цільової (их) аудиторії (її), опосередкованої аудиторії, потенційних партнерів, широкої аудиторії?

Ключові повідомлення: Перший український бренд сталого взуття. Бренд є носієм інноваційних та передових ідей сталого розвитку. Бренд підвищує репутацію України та українського продукту на міжнародній арені піднімаючи актуальні та наболівші теми світового суспільства. Бренд веде комунікацію зі світовими ЗМІ та міжнародними закупівельниками. Для поширення інформації про проект серед прямої аудиторії та



опосередкованою буде обрано соціальні мережі, ЗМІ, інфлюенсерів. Безпосредньо для закупівельників буде обрано діджитал-шоурум під час Паризького та Міланського тижнів моди. Лідери думок, з якими планується співпраця: Lauren Singer, Natalie Key, Valeria Hinojosa, Stephanie van den Sigtenhorst, Amber Boye, Marta Canga, Ульяна Бойко.

Які методи комунікації (відео, аудіо контент, промо кампанії в соціальних мережах, амбасадори, тощо) та канали комунікації (вебсайт проекту, соціальні мережі тощо) будуть залучені під час реалізації проекту?

Канали комунікації

- Офіційний сайт бренду
- Соціальні мережі (Instagram, Facebook)
- Запрошення інфлюенсерів до шоу-руму через канал електронної комунікації
- ЗМІ
- Розповсюдження продукту серед амбасадорів.

Методи комунікації

- Фото-контент: рекламна кампанія, предметна зйомка, зйомки для соціальних мереж. (10 дописів, 40 історій у Інстаграм та Фейсбуку, предметна зйомка розміщена на сайті)
- Відео-контент: для соціальних мереж та промоції. (публікація у Інстаграм, Ютуб та Фейсбуку) (Хронометраж 1 хв)
- Амбасадори бренду. (10 людей)
- 2 імейл-розсилки

Працівники відділів закупівлі міжнародних магазинів. - комунікація через шоурум, персональну і-мейл комунікацію, ЗМІ.

Засоби масової інформації - комунікація через розсилки прес-інформації, візуальних матеріалів, прес-релізу та новин.

Кінцеві споживачі - комунікація шляхом розміщення реклами у соціальних мережах, публікації у ЗМІ, інфлюенсерах.

Інші бренди та дизайнери одягу. - ЗМІ, реклама.

Громадські організації, що працюють у напрямку сталого розвитку та захисту екології. - персональна комунікація, ЗМІ.

Які засоби масової інформації будуть висвітлювати реалізацію та результати проекту (вкажіть назви засобів масової інформації та кількість публікацій/матеріалів, які заплановані)?

Заплановані ЗМІ: Vogue, Elle, Harper's Bazaar, Marie Claire, Cosmopolitan, L'Officiel, Bit.ua, Українська Правда. 8 матеріалів.



Яких кількісних та якісних показників ви плануєте досягти в результаті виконання інформаційної складової проекту?

Якісні показники, досягнуті від реалізації комунікаційного плану проекту:
Медіа зацікавлені у згадуванні та висвітленні проекту через його унікальність.

Інфлюенсери не прсто зацікавлені у продукті, а готові ділитися його цінностями. Цільова аудиторія закупівельників вважає проект потенційним та цікавим для кінцевого споживача.

Кількісні показники, досягнуті від реалізації комунікаційного плану проекту:

Заплановані 15-20 публікацій, що освітлюють результати проекту.

Через соціальні мережі досягнуто охоплення 3 млн аудиторії. Кількість ЗМІ: 10. Через ЗМІ - 1 млн аудиторії.

Яких довгострокових результатів вдасться досягнути завдяки реалізації проекту? Що буде підтвердженнем досягнення мети проекту?

Розвиток стального напрямку у довгостроковій перспективі дасть можливість удосконалити весь асортимент бренду та процес виробництва, що робить його більш актуальним трендам майбутнього, а не тільки сьогодення.

Негативний вплив на навколишнє середовище буде зменшено, а перевиробництво скорочене. Кейс реалізації стального підходу локальним брендом впливає на кон'юктуру ринку загалом.

Опишіть соціальну (сусільну) цінність результатів проекту

Інформація про забруднення навколишнього середовища та кліматичні зміни заполонила світове інформаційне поле у 2019-2020 роках. Як результат, сталися зміни у купівельній поведінці, звичках та запитах. У відповідь індустрія має знаходити шляхи пропозиції інноваційних та сталих альтернатив для їх споживачів, як через автоматизацію виробництв та бізнес-процесів, так і через розвиток нових матеріалів та їх нові способи використання.

Традиційно виробництво взуття - досить складне та комплексне, адже потребує близько сорока компонентів дляожної пари. Справжня сталість не лише про заміну одного компоненту на інший, а й про застосування більш сталих концепцій до всієї конструкції взуття, технологій та процесів, що більш ефективні в композиції.

Наприклад, такий матеріал як Ananas Anam, виготовлений з листя ананасу, переробленого у нетканій матеріал Piñatex. Матеріал не потребує додаткової води, землі чи пестицидів, адже листя є вторинною сировиною і

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "М. Б. В." followed by a date "20.01.2024".

створюється із сміття.

Останній звіт консалтингової компанії McKinsey & Co. демонструє, що екологічні матеріали є тріоритетом у сфері легкої промисловості у світі. Віддзеркалюючи зростаючі сумніви та переживання споживачів, багато брендів інвестують у сталі процеси та ставлять амбіційні цілі по реалізації сталості до 2025 року.

Згідно з дослідженнями міжнародної консалтингової компанії McKinsey міллениали готові платити як найменш на 30% більше за товари, що створені за принципами сталого розвитку, аніж за звичайні. Близько 66% респондентів (та 75% міллениалів) опитування McKinsey стверджують, що зважають на сталість бренду, коли приймають рішення про покупку.

16-річна активістка Грета Тунберг свої "Кліматичний страйком" привернула величезну увагу до кліматичних змін, що не вдавалося вченим так ефективно останній 20-30 років. Вона виступила з промовою в ООН, які визначили 18 цілей сталого розвитку, кожну з яких вирішує наш проект, створюючи свій продукт.

Найпопулярніший модний журнал у світі VOGUE, головна мета якого - популяризувати споживання обрав темою року - сталий розвиток модної індустрії, а одже і свідоме споживання, тобто і менший об'єм.

Яким чином буде забезпечений вільний доступ до напрацювань та / або кінцевих результатів проекту?

Візуальні матеріали та промо-матеріали будуть доступні онлайн на зеб-сайті бренду та у соцмережах. Інформація про проект буде опублікована у ЗМІ. Доступ до інформації про результати переговорів та зворотній зв'язок із закупівельниками буде доступний у приватному порядку для представників УКФ. Зразки продукції можна буде побачити у шоурумі бренду. Засновниця проекту Марія Маслій буде ділитися результатами на своїх публічних виступах та розповсюджувати інформацію про кейси. Зразки будуть розповсюджені як промоція колекції серед інфлюенсерів.

Чи передбачає діяльність за проектом подальший розвиток та функціонування отриманих за результатами проекту продуктів та на яких засадах (самоокупності, фінансування з державного або місцевого бюджету, грантової чи спонсорської підтримки тощо)?

Діяльність за проектом передбачає функціонування за принципом самоокупності. Отже, після отримання перших замовлень та аналізу зацікавленості та детального зворотнього зв'язку проект зможе



функціонувати як повноцінний бізнес-напрямок та розвиватися самостійно. Данна колекція взуття буде тиражуватися та вироблятися при оптових замовленнях магазинів.

Як організація-заявник планує ділитися здобутим досвідом з іншими організаціями? Чи планується створення партнерств з іншими організаціями, поза межами проекту?

Засновниця бренду Марія Маслій регулярно дає публічні виступи та лекції на тему бізнеса та створення бренду, ділиться набутим досвідом публічно та шляхом частних консультацій. Бренд надасть приклад іншим гравцям індустрії реалізувати свої сталі ідеї та робити активні кроки до експорту.

Команда проекту (основні виконавці)

ПІБ члена команди

Міщенко-Олевська Марина Юхимівна

Роль у проекті

менеджер проекту, найманий працівник

Перелік основних обов'язків

Контроль дизайну, розробка маркетингової та комунікаційної кампанії, контроль виробництва, комунікація з фабрикою, взаємодія з модельною агенцією; комунікація з рекламним агентством; проведення комунікаційної та рекламної кампанії; SMM; контроль фото та відео фіксації; комунікація з профільним виданням про модні події у світі; обслуговування сайту; розміщення пресс анонсу у ЗМІ та соціальних мережах; ведення комунікації через Фейсбук та Інстаграм сторінки; розсылання пресс-релізу після презентації колекції

Зайнятість у проекті (у відсотковому співвідношенні до зайнятості за основним місцем роботи або у інших проектах)

100

Відповідний досвід (коротка біографічна довідка, не менше 800 знаків)

Досвід роботи

2013-2014 Модельна агенція “One mother agency” на посаді скаута / букера

Пошук нових моделей. Пошук нових перспективних клієнтів. Робота на протязі

Ukrainian Fashion Week. Постійна взаємодія з фотографами, дізайнерами, медіа.



Організація зйомок. Зустріч та переговори з іноземними партнерськими агенствами.

Робота з сайтом агентства. Ведення соціальних мереж.

2015-2019 Модельна агенція “OK'S models” на посаді букера

Підтримання та створення бази клієнтів, які постійно потребують моделей для

демонстрації своїх продуктів. Керування професійно-кар'єрою моделі.

Пошук

нових обличь. Підготовка робочих документів моделей для стримання віз для

вильоту та роботи моделі за кордоном. Робота на протязі Ukrainian Fashion Week

Робота з місцевими ЗМІ, такими як Vogue, Elle, Harper's Bazaar, Marie Claire,

Cosmopolitan, L'Officiel. Налагодження зв'язків з іноземними агенціями. Робота з сайтом агенції та соціальними мережами.

2015-2018 Бренд чоловічого взуття “Circul” на посаді бренд-менеджера Розроблення стратегії бренду. Робота з істуючими клієнтами та розробка стратегії для залучення нових. Створення контенту. Ведення соціальних мереж та робота з сайтом. Організація заходів. Робота з ЗМІ. Робота з постачальниками

комплектуючих. Керуванням процесом продажів. Прийняття на роботу нового

персоналу. Навчання торгових консультантів.

2018-2020 Бренд жіночого взуття “Marsala” на посаді бренд-менеджера Робота з постачальниками. Пошук нових матеріалів для створення колекцій.

Розробка стратегії бренду. Моніторинг ринку та конкурентів. Створення позитивного іміджу бренду. Створення концепцій колекцій. Розробка маркетингової та комунікаційної компанії. Контроль виконання роботи виробництва. Робота з ЗМІ, інфлюенсерами та лідерами думок.

Форма фінансових стосунків із організацією-заявником (фізична особа - підприємець, договір цивільно-правового характеру, трудовий договір, волонтер, інше)

Досвід роботи 2013-2014 Модельна агенція “One mother agency” на посаді скаута/букера Пошук нових моделей. Пошук нових перспективних клієнтів. Робота на протязі Ukrainian Fashion Week. Постійна взаємодія з фотографами, дизайнерами, медіа. Організація зйомок. Зустріч та переговори з іноземними партнерськими агенствами. Робота з сайтом агентства. Ведення соціальних мереж. 2015-2019 Модельна агенція “OK'S



"models" на посаді букера Підтримання та створення бази клієнтів, які постійно потребують моделей для демонстрації своїх продуктів. Керування професійною карьерою моделі. Пошук нових обличь. Підготовка робочих документів моделей для отримання віз для зильству та роботи моделі за кордоном. Робота на протязі Ukrainian Fashion Week Робота з місцевими ЗМІ, такими як Vogue, Elle, Harper's Bazaar, Marie Claire, Cosmopolitan, L'Officiel. Налагодження зв'язків з іноземними агенціями. Робота з сайтом агенції та соціальними мережами. 2015-2018 Бренд чоловічого взуття "Circul" на посаді бренд-менеджера Розроблення стратегії бренду. Робота з істуючими клієнтами та розробка стратегії для залучення нових. Створення контенту. Ведення соціальних мереж та робота з сайтом. Організація заходів. Робота з ЗМІ. Робота з постачальниками комплектуючих. Керуванням процесом продажів. Прийняття на роботу нового персоналу. Навчання торгових консультантів. 2018-2020 Бренд жіночого взуття "Marsala" на посаді бренд-менеджера Робота з постачальниками. Пошук нових матеріалів для створення колекцій. Розробка стратегії бренду. Моніторинг ринку та конкурентів. Створення позитивного іміджу бренду. Створення концепцій колекцій. Розробка маркетингової та комунікаційної компанії. Контроль виконання роботи виробництва. Робота з ЗМІ, інфлюенсерами та лідерами думок.

ПІБ члена команди

Марія Маслій

Роль у проекті
засновниця бренду

Перелік основних обов'язків

достлідження, пошук матеріалів та технологій, розробка інноваційного продукту, менеджмент експорту, підготовка фінансового звіту; підготовка змістового звіту; підготовка висновку аудитора; контроль аутсорсингу бухгалтерських послуг; проведення платежів; моніторинг виконання завдань дизайнером та менеджером.

Зайнятість у проекті (у відсотковому співвідношенні до зайнятості за основним місцем роботи або у інших проектах)

50

Відповідний досвід (коротка біографічна довідка, не менше 800 знаків)
досвід створення візуального фото та відео контенту



досвід роботи фотографом та режисером-кліпмейкером протягом семи років, 2008-2015

досвід розробки маркетингових, комунікаційних кампаній офлайн та у соціальних мережах,

досвід створення мсдного бренду та керування брендом взуття MARSALA протягом останніх п'яти років, досвід створення колекцій,

досвід організації подій та інсталяцій на Ukrainian Fashion Week та Kurazh Bazar, присвячених сталому розвитку, партнер громадської організації з популяризації ідей сталого розвитку Sustainable Fashion Pad, 2018-2019

Була автором та ведучою програми про модний бізнес на BIT.LIVE, 2018

Отримала диплом магістра британського університету Kingston University за грантом від міжнародного медіа-холдингу HEARST UK, 2017

Диплом бакалавра з маркетингу Київського національного економічного університету імені Вадима Гетьмана, 2011

Диплом бакалавра з міжнародної економіки Міжнародного Християнського університету. 2011

Брала участь у міжнародній нетворкінг-програмі у Португалії Business Train. 2018

Добре розвинуті комунікативні навички, лідерські, командні, а також креативність та дизайн-мислення.

Професійний користувач Adobe Photoshop, Illustrator, InDesign, Premier. Має посвідчення водія.

Регулярно виступає з публічними лекціями та тренінгами на тему побудови бізнесу у сфері моди та проблем сталого розвитку у галузі.

Отримала нагороду "Жінка Року" від журналу Единственная, була номінована на "Кар'єра року" премії журналу Cosmopolitan, а також як "Кращий дизайнер аксесуарів від Best Fashion Awards, номінація "Колаборація року" Elle Style Awards.

Форма фінансових стосунків із організацією-заявником (фізична особа - підприємець, договір цивільно-правового характеру, трудовий договір, волонтер, інше)

ФОП

Опишіть внутрішні ризики, що можуть вплинути на реалізацію проекту та шляхи їх мінімізації

1. Неможливість одним з учасників тимчасово реалізувати свої функції.

Шлях мінімізації: Усі члени команди можуть розділити свої зони

відповідальності між іншими та делегувати свої функції, адже всі мають досвід у створенні продукту у сфері взуття та компетентні у даній галузі, знають як особливості створення продукту, так і його просування.



2. Несправність роботи обладнання на виробництві.

Шлях мінімізації: Існує домовленість з альтернативним виробництвом у Броварах, що на тому самому технічному рівні зможе створити продукт.

3. Затримка матеріалів

Шлях мінімізації: замовлення матеріалів відбувається з урахуванням додаткового часу в один місяць для можливої затримки.

4. Виробничий ризик нераціонального використання робочого часу або нераціонального використання сировини.

Шлях мінімізації: спочатку тести відбуваються на звичайних матеріалах для розуміння ресурсу часу та сировини, необхідних для виготовлення продукту. Професійне виробництво дає точні розрахунки.

Опишіть зовнішні ризики, що можуть вплинути на реалізацію проекту, та шляхи їх мінімізації

1. Економічні ризики.

Шлях мінімізації: продукт орієнтований на експорт, то ж не залежить від економічного благополуччя в Україні.

2. Комерційні ризики, падіння попиту на такий вид взуття.

Шлях мінімізації: продукт є прогресивним та інноваційним, тож погіт на нього буде тільки зростати та особливо посилюватися у зв'язку з глобальною популяризацією проблеми кліматичних змін.

3. Політичні ризики: ризик воєнних дій у регіоні виробництва.

Шлях мінімізації: є домовленість з альтернативним виробництвом у західному регіоні на такий випадок.

4. Ризик лскдауну

Шлях мінімізації: запас часу враховує можливі паузи у процесі розробки тиражу.

Які інструменти внутрішнього моніторингу реалізації проекту ви будете застосовувати?

Виконання всіх завдань буде фіксуватися онлайн та контролюватися іншими учасниками команди та окремо куратором проекту щоденно та щотижнево.

Контроль роботи підрядників буде виконуватися відповідно до їх плану реалізації проекту.

Контроль роботи учасників та статусу виконання їх проміжних завдань буде виконуватися постійно через телефонну аплікацію Trello.

Моніторинг реакції потенційного споживача та цільової аудиторії буде



відбуватися через аналіз реакції у соцмережах, а також через збір даних з персональних зустрічей з закупівельниками у міжнародному шоурумі.

Моніторингова інформація

Кількість чоловіків у команді проекту

1

Кількість жінок у команді проекту

4

Кількість людей віком від 17 до 34

4

Кількість людей віком від 35 до 50

1

Кількість людей віком від 51 до 60

0

Кількість людей віком від 61 до 70

0

Кількість людей віком старше 71

0

Кількість працюючих пенсіонерів

0

Кількість людей з інвалідністю серед команди проекту

0

Чи передбачає ваш проект залучення волонтерів? Напишіть кількість, якщо ні або не впевнені – поставте 0

0

Чи передбачає ваш проект залучення у якості аудиторії або учасників ветеранів АТО? Напишіть кількість, якщо ні або не впевнені – поставте 0

0



Чи передбачає ваш проект залучення у якості аудиторії або учасників тимчасово переміщених осіб? Напишіть кількість, якщо ні або не впевнені – поставте 0

0

Чи передбачає ваш проект залучення у якості аудиторії дітей із малозабезпечених сімей, дітей-сиріт? Напишіть кількість, якщо ні або не впевнені – поставте 0

0

Чи передбачає ваш проект залучення у якості аудиторії людей з інвалідністю? Напишіть кількість, якщо ні або не впевнені – поставте 0

0

Чи планується при реалізації проекту використовувати різні методи енергозбереження?

Важко відповісти

Чи враховуватимуть меседжі вашого проекту принципи толерантності відповідно до Декларації принципів толерантності ЮНЕСКО?

Важко відповісти

Декларація добroчесності

Я, шляхом підписання проектної заявки, відповідно до Закону України «Про захист персональних даних» від 1 червня 2010 р. № 2297-УІ надаю згоду Українському культурному фонду на обробку моїх особистих персональних даних.

Так

Я, ознайомившись з Порядком проведення конкурсного відбору проектів Українського культурного фонду та Інструкцією для заявників даної програми, з вимогами Законів України «Про авторське право і суміжні права», «Про запобігання корупції» та з «Порядком повідомлення про конфлікт інтересів, що виник під час проведення конкурсу відбору та фінансування проектів за підтримки Українського культурного фонду», розуміючи правила проведення конкурсу відбору та вимоги до заявників, маючи мотивацію надати повну та достовірну інформацію щодо запланованого проекту, не перебуваючи у стані конфлікту інтересів в рамках оголошених конкурсів, та усвідомлюючи свою відповідальність за



неправдивість поданих даних, прошу прийняти проектну пропозицію моєї організації до розгляду на фінансування Українським культурним фондом.
Так

В розрізі та з урахуванням норм Закону України «Про санкції» та рішень Ради національної безпеки і оборони України щодо застосування і скасування персональних спеціальних, економічних та інших обмежувальних заходів (санкцій) відносно громадян та юридичних осіб та з метою отримання гранту інституційної підтримки, цим гарантійним листом, шляхом підписання проектної заявки, підтверджую відсутність прямих та опосередкованих контактів із представниками (юридичними та фізичними особами) держави-агресора Російською Федерацією з 2014 року до цього часу.

Так



Декларація добросовісності

Я, ознайомившись з Порядком проведення конкурсного відбору проектів Українського культурного фонду та Інструкцією для заявників даної програми, з вимогами Законів України «Про авторське право і суміжні права», «Про запобігання корупції» та з «Порядком повідомлення про конфлікт інтересів, що виник під час проведення конкурсного відбору та фінансування проектів за підтримки Українського культурного фонду», розуміючи правила пресведення конкурсного відбору та вимоги до заявників, маючи мотивацію надати повну та достовірну інформацію щодо запланованого проекту, не перебуваючи у стані конфлікту інтересів в рамках оголошених конкурсів, та усвідомлюючи свою відповідальність за неправедливість поданих даних, прошу прийняти проектну пропозицію моєї організації до розгляду на фінансування Українським культурним фондом.

Я, шляхом підписання проектної заяви, відповідно до Закону України «Про захист персональних даних» від 1 червня 2010 р. № 2297-УІ надаю згоду Українському культурному фонду на обробку моїх особистих персональних даних.

Я підтверджую, що не отримую іншої фінансової підтримки на витрати, які покриває УКФ.

ПІБ Грантоотримувача

Підпис

Дата заповнення

Максим Марія Нурійов

Грантоотримувач:

М.Нурійов

**УКРАЇНСЬКИЙ
КУЛЬТУРНИЙ
ФОНД**

Додаток № 2
до Договору про надання гранту
№ УКРБГ-03375
від "30"серпня
2021 року

Назва конкурсної програми: Інноваційний культурний продукт

Назва ЛОГ-У Мода та Дизайн

Назва жінинника: MARSHAL, А, філія Маслій Марія Андріївна

Назва проєкту: Розробка та виготовлення колекції взуття на принципах сталості та екологічності

Дата початку проєкту: червень 2021

Дата завершення проєкту: лютень 2021

Організації-донор	Фінансування проєкту, в %%	Фінансування проєкту, Сума в грн.
РОЗДІЛ I НАДХОДЖЕННЯ		
1. Український культурний фонд	86,55%	514 950,00
2. Співфінансування*:	13,45%	80000,00
2.1. Кошти організацій-партнерів (повна назва організації)	0,00%	0,00
2.2. Кошти державного та місцевих бюджетів (повна назва організації)	0,00%	0,00
2.3. Кошти інших донорів (повна назва організації)	0,00%	0,00
2.4. Кошти інших донорів (повна назва організації)	13,45%	0,00
2.5. Власні кошти і організації-заявникі	13,45%	80000,00
Гендерні критерії (доход отриманий від реалізації книг, квітів, програм та інших культурно-мистецьких продуктів, що створюватимуться в рамках проєкту)	0,00%	0,00
Всього по розділу I "Надходження"	100,00%	594 950,00

*За наявності співфінансування Грантоотримувач самостійно вирішує, на які статті витратіде співфінансування.

Фізична особа - підприємець

Маслій Марія Андріївна

(посада)

(підпс, підпс)

(нім)

Кошторис витрат проекту

Назва Заявника: MARСАЛА, фОП Марія Андріївна

Назва проекту: Розробка та виготовлення колекції взуття на принципах стилістік та екологічності

Дата початку проекту: червень 2021

Дата завершення проекту: жовтень 2021

Розділ:	Стаття №	Найменування витрат	Однини вимірювання	Витрати за рахунок гранти УКФ			Витрати за рахунок реїнвестації			Загальна сума витрат по проекту			Обґрутування та дегідзація витрат (копіюка обов'язка для заповнення)		
				Пільгової витрати відповідно до Кількості/Періоду	Вартість за одиницю, грн.	Сума, грн. (=5*6)	Кількість/Період	Вартість за одиницю, грн.	Сума, грн. (=3*9)	Період	При.	Сума, грн. (=11*12)	Період	При.	
Пункт:	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
Існуєць: II СИГРАДІ.															
Стаття:	1	Виготовлення членам командини проекту		5,00		30 000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	30 000,00		
Подстати:	1.1	Оплата праці штатних працівників (підзагальні підзагальні)													
Пункт:	1.1.1	Міщенко-Олеська Марина Іванівна, менеджер проекту	місяців	5,00	6 000,00	30 000,00		0,00					0,00	30 000,00	Основні обов'язки: Контроль, дипломатична, маркетингової та комунікаційної кампанії; Контроль виробництва, комунікація з фахівцями, виконавчими, модельною агенцією, комунікація з рекламними агентствами; пропаганда, комунікаційна та рекламної кампанії; СММ: контроль фото та відео фіксації; комунікація з працівниками виданням про міжн. події у світі; обслуговування сайту, розширення прес-конференції зМІ та соціальних мережах; ведення комунікації через Фейсбук та Instagram; створення, розподілення прес-релізу після презентації колективу
Подстати:	1.2	За трудовими договорами			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	1.2.1	Повне ПІБ, посада (роль у проекті)	місяців		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	1.2.2	Повне ПІБ, посада (роль у проекті)	місяців		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	1.2.3	Повне ПІБ, посада (роль у проекті)	місяців		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Подстати:	1.3	За договорами ЦПХ			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	1.3.1	Повне ПІБ, замінити конкретну назву	місяців		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	1.3.2	Повне ПІБ, замінити конкретну назву	місяців		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	1.3.3	Повне ПІБ, замінити конкретну назву	місяців		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Стаття:	1.4	Соціальні витрати з отплати праці (підзагальні підзагальні)			30 000,00	6 600,00	0,00	0,00	0,00	0,00	6 600,00				
Пункт:	1.4.1	Цітоті професії			30 000,00	0,22	0,000,00	0,22	0,00	0,22	0,00	0,000,00			
Пункт:	1.4.2	За строковими трудовими договорами			0,00	0,22	0,00	0,22	0,00	0,22	0,00	0,00			
Пункт:	1.4.3	За договорами ЦПХ			0,00	0,22	0,00	0,22	0,00	0,22	0,00	0,00			
Подстати:	1.5	За договорами з фоТ			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	1.5.1	Повне ПІБ, замінити конкретну назву	місяців		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Всього по статті 1 "Виготовлення членам командини проекту":															
Стаття:	2	Виготовлення членам командини проекту			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Подстати:	2.1	Вартиство проїзду (для штатних працівників)			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	2.1.1	Вартиство членів (з метапіважкою) місцевого поїздешеної індивідуальної особи)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	2.1.2	Вартиство членів (з метапіважкою) місцевого поїздешеної індивідуальної особи)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	2.1.3	Вартиство членів (з метапіважкою) місцевого поїздешеної індивідуальної особи)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Підстати:	2.2	Вартиство проживання (для штатних працівників)			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	2.2.1	Рахунки з потрів (з вказаними прізвищем і підпідписом)	до бра		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	2.2.2	Рахунки з потрів (з вказаними прізвищем і підпідписом)	до бра		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	2.2.3	Рахунки з потрів (з вказаними прізвищем і підпідписом)	до бра		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Підстати:	2.3	Добові вікани ПІБ (розрахунок на дівадженоу особу)			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	2.3.1	Добові вікани ПІБ (розрахунок на дівадженоу особу)			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		
Пункт:	2.3.2	Добові вікани ПІБ (розрахунок на дівадженоу особу)			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00		

М.А.

Пункт:	2.3.3	Ізобів, вказати ПІБ розрахунку на	дoba		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Всого по статті 2. Витрати по залізничній та автотранспортній перевезенню:										
Статті:										
Підстаті	3.1	Обладнання, інструменти, інші матеріали, які необхідні для використання цого при реалізації проекту		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	3.1.1	Демонтажний обладнання (зі змонтованим)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	3.1.2	Наменування інструменту (з деталізацією технічних характеристик)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	3.1.3	Наменування інвентаря (з деталізацією технічних характеристик)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Підстаті	3.2	Нематеріальні активи, які необхідні до придбання для використання при реалізації проекту		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	3.2.1	Програмне забезпечення (з деталізацією послуги)			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	3.2.2	Інші (експлуатаційні) послуги		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Всого по статті 3. Обладнання і нематеріальні активи.										
Статті:	4	Витрати пов'язані з орендою								
Підстаті	4.1	Оренда промислового обладнання								
Пункт:	4.1.1	Адреса орендованого промислення, із зазначенним метражу, годин оренди (годин, діб)	кв.м	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.1.2	Адреса орендованого промислення, із зазначенним метражу, годин оренди (годин, діб)	кв.м	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.1.3	Адреса орендованого промислення, із зазначенним метражу, годин оренди (годин, діб)	кв.м	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Підстаті	4.2	Оренда техніки, обладнання та інструменту		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.2.1	Наменування техніки (з деталізацією технічних характеристик)	шт. (діб)		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.2.2	Наменування обладнання (з деталізацією технічних характеристик)	шт. (діб)		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.2.3	Наменування інструменту (з деталізацією технічних характеристик)	шт. (діб)		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Підстаті	4.3	Оренда транспорту		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.3.1	Оренда легкового автомобіля (з зазначенним маршруту, кілометражу, кількості годин)	км (годин)		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.3.2	Оренда важковагонного автомобілю (з зазначенним маршруту, кілометражу, кількості годин)	км (годин)		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.3.3	Оренда автомобіля (з зазначенням місць розташування, кілометражу, кількості годин)	км (годин)		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Підстаті	4.4	Оренда спортивно-послугових автомобілів		1,00	10 000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	10 000,00
Пункт:	4.4.1	Світлое обладнання для відеозаписки	шт.	1,00	10 000,00	10 000,00	0,00	0,00	0,00	10 000,00 оренда обладнання для фото та відеозаписки
Пункт:	4.4.2	Наменування (з деталізацією технічних характеристик)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.4.3	Наменування (з деталізацією технічних характеристик)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Підстаті	4.5	Інші обсягом оренди		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.5.1	Наменування (з деталізацією технічних характеристик)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.5.2	Наменування (з деталізацією технічних характеристик)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	4.5.3	Наменування (з деталізацією технічних характеристик)	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Підстаті	5.1	Постачання з харчуванням		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	5.1.1	(сніданок/обід/вечірня/кава-брейк)	учасн.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	5.1.2	(посуд з харчування)	учасн.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	5.1.3	(посуд з харчування)	учасн.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Підстаті	5.2	Витрати на проход участника заходів		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Г.Б.Ю.

Пункт:	5.2.1	Варгість квитків (з дегтярзуючою марирту	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	5.2.2	Варгість квитків (з дегтярзуючою марирту	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	5.2.3	Варгість квитків (з дегтярзуючою марирту	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	5.3	Вимірювання та прокишення учасників		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	5.3.1	Захід		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	5.3.2	Рахунки з готелів (з вказаними привілеями	добра		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	5.3.3	Ганячко з готелів (з викладанням привілеям	добра		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Всіхозагальні постачальники		Вимірювання та прокишення проекту, під		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Старт:	6	Матеріальні витрати							
	6.1	Системи менеджменту та супроводження							
Пункти:	6.1.1	Штучно-механічний та підімісний матеріал	м	45,00	15,00	26 260,00	45,00	0,00	0,00
Пункт:	6.1.2	Постачання пошкітів	шт.	20,00	8 900,00	178 000,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	6.1.3	Комплектки набору та пілошва	шт.	20,00	230,00	4 600,00	50,00	1 600,00	80 000,00
Пункт:	6.1.4	Тіорак взуття	шт.						
Старт:	6.2	Насіннєві культури		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	6.2.1	Насіннєві культури	шт.						
Пункт:	6.2.2	Накінечування	шт.						
Пункт:	6.2.3	Накінечування	шт.						
Старт:	6.3	Інші матеріальні витрати		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	6.3.1	Накінечування	шт.						
Пункт:	6.3.2	Накінечування	шт.						
Пункт:	6.3.3	Накінечування	шт.						
Всіхозагальні постачальники		6. Матеріальні витрати:		55,00	208 850,00	0,00	80 000,00	208 850,00	0,00
Старт:	7	Поліграфічні послуги							
Пункт:	7.1	Виготовлення макетів	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	7.2	Нанесення логотипів	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	7.3	Друк брошуру	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	7.4	Друк буклетів	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	7.5	Друк листівок	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	7.6	Друк плакатів	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	7.7	Друк банерів	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	7.8	Друк інших розрізняючих матеріалів	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	7.9	Послуги кіосків	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	7.10	Інші поліграфічні послуги	шт.		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	7.11	Соціальні послуги за договорами ПХ з підприємниками (СОД) зводяться до поліграфічні постачальники		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Всіхозагальні постачальники		7. Папірні та пакувальні послуги:		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Старт:	8	Видавничі послуги							
Пункт:	8.1	Постачання ксерокопія	сторінка		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	8.2	Постачання перстності	сторінка		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	8.3	Друк книг	кземпляр		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	8.4	Друк літератур	кількість		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	8.5	Інші видання (інформаційні матеріали)	видавництво		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	8.6	Соціальні внески за договорами ЦДХ з підприємниками (СОД) зводяться до видавництв		0,22	0,00	0,22	0,00	0,00	0,00
Всіхозагальні постачальники		8. Видавничі послуги:		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Старт:	9	Фотопечатка та просування							
Пункт:	9.1	Фотопечатка - публік та зображення для соціальних мереж	1.публік	1,00	19 000,00	19 000,00	0,00	19 000,00	19 000,00
			13/20						
			фотоапарати						
			інші						
			рекламні						
			індивідуальні						
			калька						

Знімка публік та рекламного фотографа, візажиста, перукаря.

Ігор

Пункт:	9.2	Фотографія - предметна зйомка для діджитал продажів	кількість здійнені х одиниць товару в 4х рамурса	20,00	300,00	6 000,00	0,00	0,00	6 000,00	Зйомка предметних кадрів на бібліоту фоні для використання у предметних колажах у медіа, на власному сайті та інших онлайн-платформах.
Пункт:	9.3	Вдеофіксаж	кількість здійнені х одиниць товару в 4х рамурса	1,00	32 000,00	32 000,00	0,00	0,00	32 000,00	Зйомка розташованого або відстою до протягом 10 днів у медіа, на власному сайті та Медіафіл.
Пункт:	9.4	SMM, SO (SEO)	кількість здійнені х одиниць товару в 4х рамурса	2,00	9 000,00	18 000,00	0,00	0,00	18 000,00	рекламне просування продукції у Соціальні та комунікативні мережах
Пункт:	9.5	Інші послуги							0,00	0,00
Пункт:	9.6	Соціальні послуги як міжбюджетні ЦПУ з підрядниками (ЕСВ), розділу "Поступки з штабськими"							0,00	0,00
		Всього по статті 9 "Послуги з послугами".			24,00	75 000,00	0,00	0,00	75 000,00	
Статті:	10	Створення web-ресурсу								
Пункт:	10.1	Виграти зі створенням сайту (заначити технічний завдання)			0,00		0,00		0,00	
Пункт:	10.2	Виграти зі створенням сайту (заначити конкретну Наву поступи відповідо до технічного завдання)			0,00		0,00		0,00	
Пункт:	10.3	Виграти зі створенням сайту (заначити конкретну Наву поступи відповідо до технічного завдання)			0,00		0,00		0,00	
Пункт:	10.4	Виграти з обслуговуванням сайту	місяців	1,00	2 500,00	2 500,00	0,00	0,00	2 500,00	заявленням концепту, оновлення новим по-допевкою
Пункт:	10.5	Соціальні послуги з підрядниками (ЕСВ) розділу "Створення web-ресурсу"			0,22	0,00	0,22	0,22	0,00	0,00
		Всього по статті 10 "Створення web-ресурсу".			1,00	2 500,00	0,00	0,00	2 500,00	
Статті:	11	Приобретення методичних, навчальних, інформаційних матеріалів, в т.ч. на електронних носіях інформації								
Пункт:	11.1	Накидачники методичних, навчальних, інформаційних матеріалів	шт.		0,00		0,00		0,00	
Пункт:	11.2	Накидачники методичних, навчальних, інформаційних матеріалів	шт.		0,00		0,00		0,00	
		Всього по статті 11 "Приобретення методичних, навчальних, інформаційних матеріалів".			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
Статті:	12	Послуги з перевіркою								
Пункт:	12.1	Усній перевірки (синхронний) пословиці, 3 згоди на яку мовою)	година		0,00		0,00		0,00	
Пункт:	12.2	Письмовий перевірки (заначити, з якої на яку мовою)	сторінка		0,00		0,00		0,00	
Пункт:	12.3	Редагування посмовоого перевірокаду	сторінка		0,00		0,00		0,00	
Пункт:	12.4	Соціальні послуги з договорами ЦПУ з підрядниками (ЕСВ) розділу "Поступки з предметами"			0,22	0,00	0,22	0,22	0,00	0,00
		Всього по статті 12 "Послуги з перевіркою".			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
Статті:	13	Інші і прямі виграти								
Пункт:	13.1	Адміністративні виграти			1,00	8 000,00	0,00	0,00	8 000,00	
Пункт:	13.1.1	Букалієвські послуги	послуги	1,00	8 000,00	8 000,00	0,00	0,00	8 000,00	Букалієвські послуги у підрядника
Пункт:	13.1.2	Ігорницькі послуги	послуги	1,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
Пункт:	13.1.3	Ачумторські послуги	послуга	0,22	0,00	0,22	0,00	0,00	0,00	0,00
Пункт:	13.1.4	Соціальні послуги за договорами ЦПУ з підрядниками (ЕСВ) розділу "								
Підсумки:	13.2	Послуги комп'ютерної обробки, монтаж, зведення			1,00	8 000,00	0,00	0,00	8 000,00	
Пункт:	13.2.1	Монаж відео	кількість відео	1,00	8 000,00	8 000,00	0,00	0,00	8 000,00	Монтаж відеокамер
Пункт:	13.2.2	Заначити й констатувати наяву поступу відповідно до технічного завдання			0,22	0,00	0,22	0,22	0,00	
Пункт:	13.2.3	Заначити й констатувати наяву поступу відповідно до технічного завдання			0,00		0,00		0,00	
Пункт:	13.2.4	Соціальні послуги за договорами ЦПУ з підрядниками (ЕСВ) розділу "Поступки з предметами"			0,22	0,00	0,22	0,22	0,00	
Підсумки:	13.3	Виграти комп'ютерування			0,00		0,00		0,00	
Пункт:	13.3.1	Виграти провід страждання			0,00		0,00		0,00	
Пункт:	13.3.2	Виграти провід страждання			0,00		0,00		0,00	
Пункт:	13.3.3	Виграти провід страждання			0,00		0,00		0,00	
Підсумки:	13.4	Інші прямі виграти			6,00	166 000,00	0,00	0,00	166 000,00	
Пункт:	13.4.1	Поступки інтернет-провайдера (вказати період надання послуг)			0,00		0,00		0,00	

*Л.Л. Григорій
Григорій*

Пункт:	13.4.2	Банківська компанія за переказ (відповідно до тарифів обслуговування банку)			0,00	0,00	0,00	0,00	
Пункт:	13.4.3	Розрахунково-касове обслуговування (відповідно до тарифів обслуговування банку)			0,00	0,00	0,00	0,00	
Пункт:	13.4.4	Інші послуги царину (відповідно до тарифів обслуговування банку)			0,00	0,00	0,00	0,00	
Пункт:	13.4.5	Послуги модельного агентства	зім'яльний день (3 місяця)	1,00	7 000,00	7 000,00	0,00	0,00	Гостинні послуги для фото та відеосъемки
Пункт:	13.4.6	Послуги з міжнародних продажів			0,00	0,00	69 000,00	69 000,00	Проведення попередньо е-такі комунікацій з магазинами, парсингом телефонів компанії з бізнесом якого привласнюють пускінські провайдери комунікації з усього світу замовлення та отримання зворотного зважу від магазинів після завершення сезону.
Пункт:	13.4.7	Послуги пір пірепетера	місяців	2,00	25 000,00	50 000,00	0,00	0,00	\$0 000,00
Пункт:	13.4.8	Дизайнєрські послуги	місяців	2,00	20 000,00	40 000,00	0,00	0,00	Микшинговані медіа, розсилка прес-релізу, розсилка промо-продукції звіділів підприємства
Пункт:	13.4.9	Соціальні внески за договорами ЦПХ з підприємствами (ССВ) родину "Інші прямі вклади", "Інші прямі вклади"		0,22	0,00	0,22	0,00	0,00	Створення візуальних концепцій проекту, доповідів та працювання з дизайну, дизайн колекції, супровод виробництва
		Всього по статті 13 "Інші прямі вклади":		8,00	182 000,00	0,00	0,00	0,00	182 000,00
		Всього по статті 13 "Інші прямі вклади":			514 950,00	80 000,00	0,00	514 950,00	
РЕЗУЛЬТАТРЕАЛІЗАЦІЇПРОЕКТУ									

Фізична особа - підприємець
(підпис)

Масий Марія Андріївна
(підпис)